

SOMOS LA RED NACIONAL MÁS AMPLIA DE EXPERTOS EN NEGOCIO DIGITAL

Contamos con +10 años de experiencia y +300 modelos de negocios traccionados que nos han permitido posicionarnos como un HUB por excelencia de expertos digitales con foco en **aceleración de negocio y procesos comerciales rentables y escalables**.

Ejes de giro de la formación continua con bit (Back In Town):



Programa dirigido a **Pymes y Autónomos** que deseen potenciar su canal comercial de ventas B2B de forma continua y estable:

- **Sesiones semanales. Miércoles de 18:00 a 19:30h online**
- **Creación de Red de colaboradores**
- Apoyo personalizado para aplicar clases en tu día a día
- Opción de contratar a mentores en formato consultoría
- Invitación a eventos exclusivos de los alumnos

Valora en simples preguntas si este programa es o no para tu empresa:

- ¿Conseguís el número de **clientes nuevos** que necesitáis cada mes? Quizás no tengas aún claro ni cuántos necesitas. Vamos a determinarlo juntos.
- ¿Te **prescriben** de forma mensual más de 10 personas?
- ¿Tienes una tasa de **cierre** de +50% de las propuestas que presentas?
- ¿Sientes que haces mucho por **vender** pero no te compran?

backintown.io/formacion-continua-para-equipos-de-ventas-b2b/

Algunos **retos** que vamos a resolver:

- ❑ Recuperar clientes **dormidos** y **perdidos**
- ❑ Aumentar el **ticket medio** actual al menos en un 20%
- ❑ Conseguir **nuevas** fuentes de ingresos
- ❑ **Automatizar** tareas aburridas y repetitivas
- ❑ Tener un volumen mayor de **oportunidades** de negocio mes a mes
- ❑ Irnos de **vacaciones** cada año más tranquilos y.. ¡con más €€€ para gastar!

Nuestra propuesta es ir mejorando de forma continua con ayuda **experta**:



[in Pablo Gutiérrez](#)
Liderazgo



[in Sergio Sanchís](#)
Estrategia de Marketing



[in Raúl Montalvo](#)
Inbound mkt



[in Iñaki Zubeldia](#)
Automatizaciones



[in Borja Rodrigo](#)
Linkedin para empresas



[in Marcos García](#)
Estrategia comercial



[in Jorge Cantero](#)
Funnel de ventas



[in Juan Carvajal](#)
Sales en canal LinkedIn

Poniendo en marcha todo lo **aprendido** en:



RINGSPANN IBERICA S.A.



backintown.io/formacion-continua-para-equipos-de-ventas-b2b/

Cuota mensual **500€/mes**:

- Max. **3 asistentes** por empresa
- Grupos de máximo 30 alumnos
- Descuentos disponibles.. Consulta condiciones.

No hay permanencias. No hay contratos.

Si el primer mes no era lo que esperabas, **te devolvemos la cuota.**

Si era más de los que esperabas, puedes invitar a una persona o empresa a la que bit le pueda ayudar a una de las sesiones.

“Son un soplo de aire fresco, profesionalidad, energía, ilusión y mucho compromiso. Muy orientados a objetivos, se preocupan de que los resultados de su colaboración sean visibles desde el principio, y eso ayuda un montón a que la compañía entera se sume al proceso de cambio”

Mar Puchades - Directora Avanza Urbana

“Equipo de profesionales que suman en los equipos de trabajo. Reúnen conocimiento, experiencia, saber hacer y sobre todo grandes dosis de entusiasmo, alegría y compromiso”.

Inmaculada Santamaría - Cámara Comercio Valencia

“Recomendable 100% si quieres comenzar un proyecto de mejora de procesos. Han ayudado a mi empresa a centrar el foco del negocio y a encontrar cual es nuestro elemento de valor diferencial”.

Adballah Hasayen - Director de Komprende

Información e inscripciones

Pedro Redondo (Coordinador del Programa)

Teléfono

+34 [616 54 29 90](tel:+34616542990)

Correo electrónico

pedro@backintown.io

backintown.io/formacion-continua-para-equipos-de-ventas-b2b/